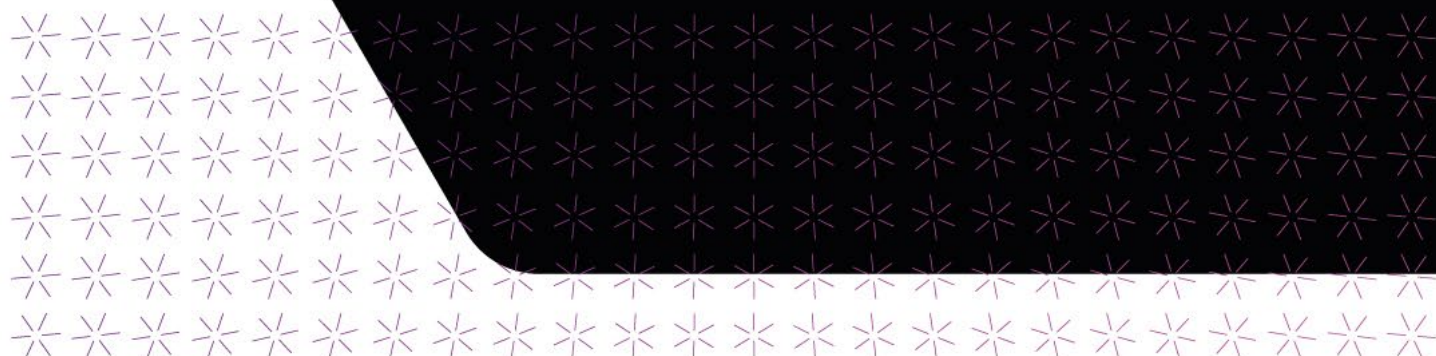
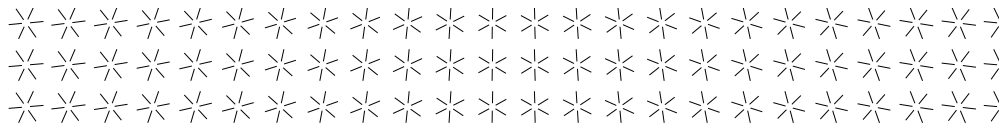


Persbericht

Trading update
Q3 2025
Ctac N.V.



Ctac Group



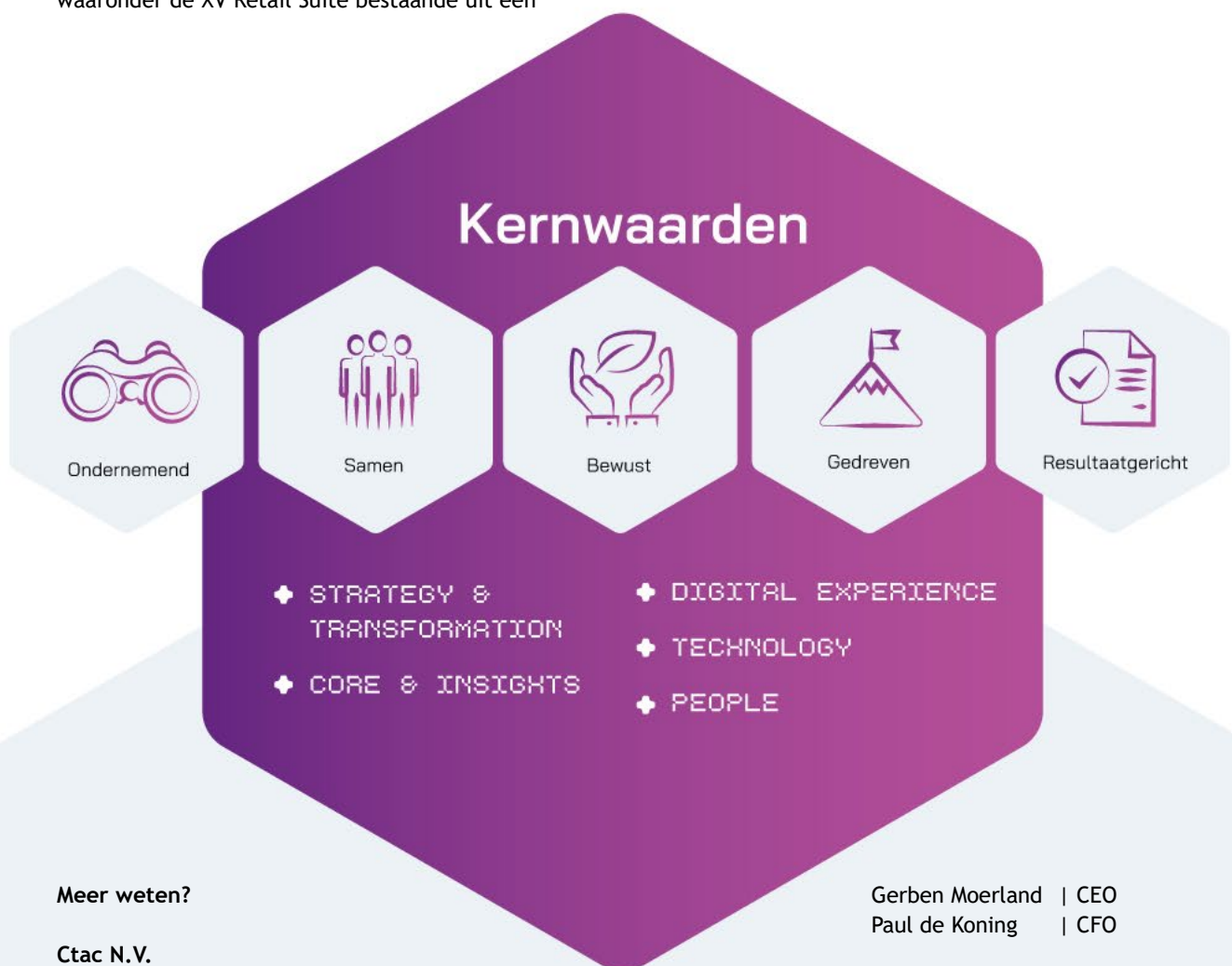
Ctac Group bestaat uit IT-bedrijven die ambities laten werken. Ambities van organisaties die IT slim willen inzetten. Door continu te innoveren creëert Ctac Group daarvoor de benodigde business value. Dat doen we met sterke bedrijven als Ctac, Digimij, Oliver IT, Purple Square en Technology2Enjoy op het gebied van strategy & transformation, core & insights, digital experience, technology en people. Met ieder een eigen expertise zoals NEXT, change management, regiemangement, ERP, data services, integration, development, products, cloud infrastructure, modern work, security en resourcing, wat onze groep krachtig maakt.

Ctac Group biedt een breed portfolio met oplossingen van SAP en Microsoft 'on any cloud' en heeft daarnaast een aantal eigen producten waaronder de XV Retail Suite bestaande uit een

omnichannel-gedreven Point-of-Sale & Loyalty platform.

Ctac Group bestaat in 2025 33 jaar en heeft in deze periode ruime ervaring en inhoudelijke kennis opgebouwd in de sectoren retail, wholesale, manufacturing, professional services en public. Over 2024 realiseerde Ctac Group een omzet van ca. € 124 miljoen met gemiddeld 441 fte's en 200 professionele inleenkrachten.

Ctac Group heeft op basis van leeftijd, kennis en ervaring een goed gebalanceerd personeelsbestand. Samenwerken om gemeenschappelijke doelen te bereiken staat hoog in het vaandel. Ctac N.V. is genoteerd aan Euronext Amsterdam (ticker: CTAC) en heeft vestigingen in Nederland en België.



Meer weten?

Ctac N.V.

Meerendonkweg 11, 5216 TZ 's-Hertogenbosch
Postbus 773, 5201 AT 's-Hertogenbosch

Gerben Moerland | CEO
Paul de Koning | CFO

→ www.ctacgroup.eu
→ info@ctac.nl
→ +31 (0)73 692 06 92

Lichte stijging resultaten in derde kwartaal 2025

AI-oplossingen Ctac leveren meetbare impact voor klanten

's-Hertogenbosch, 23 oktober 2025 - Ctac heeft in het derde kwartaal 2025 solide gepresteerd met een lichte groei van omzet, gedreven door de sterke groei in Cloud services. De omzet steeg in het derde kwartaal met 2,6% tot € 31,0 miljoen, terwijl de nettowinst uitkwam op € 1,1 miljoen (Q3 2024: € 1,0 miljoen).

Over de eerste negen maanden bedroeg de omzetgroei 1,8% met een nettowinst van € 2,5 miljoen (Q1-Q3 2024: € 2,2 miljoen). Door de sterke kasstroom (+€ 5,7 miljoen) in het derde kwartaal, herstelde de kaspositie naar € 1,4 miljoen positief.

Kerncijfers

€ mln (tenzij anders vermeld)

	T/m Q3 2025	T/m Q3 2024	Delta	Q3 2025	Q3 2024	Delta
Omzet	93,8	92,1	+1,8%	31,0	30,2	+2,6%
EBITDA	7,5	7,1	+5,6%	2,9	2,7	+7,4%
EBIT	3,4	3,3	+3,0%	1,4	1,4	0,0%
Nettoresultaat	2,5	2,2	13,6%	1,1	1,0	+10,0%
Operationele kasstroom	-3,3	-0,2	n/a			
Netto cash (per ultimo)	1,4	0,9	n/a			

Handelsoorlog stuwt vraag naar Ctac's soevereine cloudoplossingen

De geopolitieke onrust zorgt in IT-dienstverlening nog steeds voor terughoudendheid en uitstel van investeringsbeslissingen. Ctac kan nu de vruchten plukken van de vernieuwde technologische backbone. Daardoor is Ctac wendbaarder en kan het sneller opschalen. Daarmee is het bedrijf klaar voor verdere groei.

De transitie van klanten naar de 'Public' Cloud blijft een belangrijke strategische groeimotor. Ctac heeft veel ervaring opgedaan met migratie- en implementatietrajecten en het ontwikkelen van standaardtemplates die de implementatietijd verkorten, ondersteund door Ctac's sectorspecifieke kennis. Tegelijkertijd maken organisaties bewustere keuzes over waar kritieke processen draaien en data worden opgeslagen.

Ctac de juiste partner voor AI met meetbare impact

Ook op het gebied van kunstmatige intelligentie is er sprake van een duidelijke verschuiving. Waar veel organisaties vorig jaar nog experimenteerden met grote taalmodellen, ligt de nadruk nu op toepassingen die daadwerkelijk waarde toevoegen. Ctac ondersteunt klanten bij het slimmer en efficiënter inrichten van hun processen, waarbij AI geïntegreerd wordt in bestaande SAP- en Microsoft-omgevingen. De recente Ctac whitepaper "Van experiment naar impact: zo zet je AI écht in" laat duidelijk zien hoe Ctac organisaties helpt om meetbare impact te maken met de inzet van AI.

Optimale digitale werkomgeving

De Modern Work-propositie biedt een strategische positionering als belangrijke Microsoft-partner. Met de op AI gebaseerde oplossingen is Ctac in staat klanten sneller te helpen met hun nieuwe digitale werkomgeving.

Ctac CEO Gerben Moerland: "Door de Amerikaanse handelsoorlog maken veel bedrijven zich zorgen over IT en data in de cloud. Ctac ziet een toename van de vraag naar onze soevereine cloudoplossing, waarbij we klanten de mogelijkheid bieden hun data in Nederland te hosten, onder onze volledig eigen regie.

Verder ben ik trots op de hulp die Ctac biedt bij het implementeren van AI-oplossingen die meetbare en significante voordelen opleveren voor de klant. Dat bevestigt de rol die Ctac - samen met onze technologiepartners - speelt bij de digitale transformatie van bedrijven."

Groepsprestaties

Omzet naar diensten

€ mln (tenzij anders vermeld)

	Q3 2025	Q3 2024	Delta
Projecten en detachering	16,4	17,5	-6,3%
Cloud services	14,0	12,3	+13,8%
Licentie- en hardwareverkopen	0,6	0,4	+50,0%
Totaal omzet uit contracten met klanten	31,0	30,2	+2,6%

De omzet uit contracten met klanten steeg met 2,6% naar € 31,0 miljoen. De omzet uit Projecten en detachering daalde door de uitdagende markt waarbij klanten kritischer kijken naar hun flexibele schil. Cloud services steeg als gevolg van een verbeterde positionering van onze dienstverlening en een toename van de cloud-based licenties.

Medewerkers

Fte (tenzij anders vermeld)

	Q3 2025	Q3 2024	Delta
Ultimo			
Direct	331	347	-4,6%
Indirect	102	93	+9,7%
Totaal	433	440	-1,6%
Gemiddeld			
Direct	331	352	-6,0%
Indirect	100	92	+8,7%
Totaal	431	444	-2,9%
Professionele inhuurkrachten (direct)	182	192	-5,2%

De afname van het aantal directe inhuurkrachten wordt veroorzaakt door het meebewegen van de flexibele schil met de omzet uit Projecten en detachering. Tegelijkertijd is door de investeringen in met name onze sales- en marketingorganisatie het aantal indirecte medewerkers gestegen.

De omzet per medewerker (op basis van gemiddeld aantal directe fte's inclusief professionele inhuurkrachten) is in de eerste negen maanden van 2025 gestegen naar € 182.800, ten opzichte van € 169.300 in de eerste negen maanden van 2024.

Persbericht

EBITDA en EBIT

€ mln (tenzij anders vermeld)	Q3 2025	Q3 2024	Delta
EBITDA	2,9	2,7	+7,4%
<i>Marge</i>	9,4%	8,9%	+0,5%
Afschrijvingen en amortisatie	1,5	1,3	+15,4%
EBIT	1,4	1,4	0,0%
<i>Marge</i>	4,5%	4,6%	-0,1%

De EBITDA steeg met 7,4% naar € 2,9 miljoen. De winstgevendheid is gestegen door een positieve bijdrage uit Cloud services, extra opbrengsten uit licentieverkopen en focus op kostenbeheersing.

Financiële slagkracht

€ mln (tenzij anders vermeld)	T/m Q3 2025	T/m Q3 2024
Operationele kasstroom	-3,3	-0,2
Netto cash (per ultimo)	1,4	0,9
Headroom (per ultimo)	11,4	10,9

De operationele kasstroom in de eerste negen maanden van 2025 was € 3,3 miljoen negatief als gevolg van de daling van de kortlopende schulden in de eerste negen maanden van 2025. Het reguliere werkkapitaalbeheer (debiteuren en crediteuren) blijft ongewijzigd onder controle.

In het derde kwartaal was sprake van een positieve operationele kasstroom van € 5,7 miljoen, dit als gevolg van een normalisatie op de tijdelijke verhoging van de kortlopende vorderingen in het tweede kwartaal van 2025.

De netto cashpositie bedraagt € 1,4 miljoen. De lopende kredietfaciliteit bedraagt in 2025 € 10,0 miljoen, wat resulteert in een headroom van € 11,4 miljoen. De liquiditeits- en kapitaalpositie zijn gezond en bieden een goede uitgangspositie voor groei.

Financiële agenda

→ 27 februari 2026 : Jaarcijfers 2025
→ 15 april 2026 : Algemene Vergadering van Aandeelhouders

Geen persberichten meer ontvangen of voorkeuren wijzigen? [Klik hier](#).

Disclaimer

Dit persbericht bevat uitspraken die prognoses geven over toekomstige resultaten van Ctac N.V. en geeft bepaalde intenties, doelstellingen en ambities weer op basis van huidige inzichten.

Dergelijke prognoses zijn uiteraard niet vrij van risico's en kennen, gezien het feit dat geen zekerheid bestaat over de omstandigheden die in de toekomst van toepassing zijn, een bepaalde mate van onzekerheid.

Er is een veelheid aan factoren die eraan ten grondslag kan liggen dat de werkelijke resultaten en prognoses kunnen afwijken van hetgeen ter zake in dit document is beschreven. Dergelijke factoren kunnen onder meer zijn: de algemene economische en technische ontwikkelingen, schaarste op de arbeidsmarkt, het tempo van internationalisering van de markt voor IT solutions en consulting activiteiten alsmede toekomstige acquisities en/of desinvesteringen.