

PERSBERICHT

Trading update Q1 2022 Ctac N.V.



Over Ctac

Als Business & Cloud Integrator helpt Ctac haar klanten hun ambities waar te maken. Door continu te innoveren creëert Ctac daarvoor de benodigde business value. Ctac biedt een breed portfolio met oplossingen van SAP en Microsoft 'on any cloud' en levert diensten op het gebied van Modern Workplace, Integratie, Transformation & Changemanagement, Security & Trust en Business Transformation.

Daarnaast heeft Ctac een aantal eigen producten waaronder de XV Retail Suite bestaande uit een omnichannel gedreven Point-of-Sale & Loyalty platform en een SaaS-oplossing voor het commercieel vastgoed, Fit4RealEstate.

Ctac bestaat in 2022 30 jaar en heeft in deze periode ruime ervaring en inhoudelijke kennis opgebouwd in de sectoren retail, wholesale, manufacturing, real estate en professional services. Over 2021 realiseerde Ctac een omzet van € 106 miljoen met gemiddeld 430 FTE's en 161 professionele inleenkrachten.

Ctac heeft op basis van leeftijd, kennis en ervaring een goed gebalanceerd personeelsbestand. Samenwerken om gemeenschappelijke doelen te bereiken staat hoog in het vaandel. Ctac is genoteerd aan Euronext Amsterdam (ticker: CTAC) en heeft vestigingen in 's-Hertogenbosch en in Wommelgem (België).



SPEERPUNTEN



SAP S/4HANA



Data services



Integration



Cybersecurity



XV-platform



Modern workplace

Meer informatie

Ctac N.V.
Meerendonkweg 11, 5216 TZ 's-Hertogenbosch
Postbus 773, 5201 AT 's-Hertogenbosch

www.ctac.nl
 info@ctac.nl
+31 (0)73 - 692 06 92

Pieter-Paul Saasen | CEO

Ctac boekt sterke omzetgroei en investeert in IT-talent en dienstenaanbod voor volgende fase van groei en handhaaft haar doelstellingen

's-Hertogenbosch, 29 april 2022 – Business & Cloud Integrator Ctac N.V. (Ctac) (Euronext Amsterdam: CTAC) geeft vandaag een trading update over het eerste kwartaal (Q1) 2022.

Hoofdpunten Q1 2022

- Omzet stijgt met 8,0% naar € 28,5 miljoen; door autonome groei (+6,1%) en overname Digimij (+1,9%)
- EBITDA daalt met 12,5%, naar € 2,8 miljoen, hoofdzakelijk veroorzaakt door investeringen in Ctac Security en veranderprogramma Ignite alsmede de hogere kosten als gevolg van inflatie en lagere verkopen XV-licenties
- Nettoresultaat komt uit op € 1,0 miljoen, gelijk aan Q1 2021
- Netto cash positie verbetert met 80% van € 3,0 miljoen (ultimo Q1 2021) naar € 5,4 miljoen (ultimo Q1 2022) als gevolg van de stijging van de omzet en de afname van onze langlopende bancaire schuld

Kerncijfers

€ mln (tenzij anders vermeld)

	Q1 2022	Q1 2021	Delta
Omzet	28,5	26,4	+8,0%
EBITDA	2,8	3,2	-12,5%
EBIT	1,5	1,7	-11,8%
Nettoresultaat	1,0	1,0	0,0%

Pieter-Paul Saasen, Chief Executive Officer van Ctac:



“We zijn in 2022 goed van start gegaan met een aanhoudend sterke omzetgroei in het eerste kwartaal. De afgelopen jaren zijn we niet alleen qua omzet gegroeid maar hebben we ons ook als organisatie mede door acquisities sterk ontwikkeld. Om onze volgende fase van groei te faciliteren zijn we gestart met de uitrol van een veranderprogramma (project Ignite), om van Ctac een meer klant- en talentgerichte organisatie te maken. Tegelijkertijd investeren we in de versterking van onze IT-service offering zoals op het gebied van cybersecurity en privacy. Dit verklaart ook waarom onze operationele resultaten in het eerste kwartaal van 2022 licht onder druk staan.”

We zien onder onze klanten een bredere adoptie van (public) cloud oplossingen. We anticiperen op deze vraaggroei en hebben het afgelopen kwartaal een nieuw partnership gesloten met AWS, naast het bestaande partnership met Microsoft Azure. Dit stelt ons in staat om klanten meerdere (hybrid) cloud solutions aan te bieden. Het SAP Rise programma biedt ons kansen om op een nieuwe manier onderscheidend te blijven in de cloud.

De uitrol van onze groeistrategie ligt op schema. We positioneren ons steeds nadrukkelijker als Business & Cloud integrator en op het vlak van data services, integratie, modern workplace en cyber security. Met deze positionering vervullen we prominenter onze rol als ‘regisseur’ die klanten op IT-gebied volledig kan ontzorgen. Dit betekent niet alleen verbreding, maar ook het aanbrengen van focus in onze portfolio. In maart bereikten wij overeenstemming over de verkoop van de corporatie softwaredienst Fit4Woco, waarvan de verkoop in april is afgerond.

Met onze XV Retail Suite oplossingen worden we in de retailmarkt en bij onze opdrachtgevers gezien als toonaangevend, zowel qua visie als voor het oplossen van knelpunten. In een wereld waar alle verkoopkanalen (virtueel) één zijn geworden, is er behoefte aan één waarheid, uniformiteit in beleving en wendbaarheid in architectuur. De komende periode zal in het teken staan van de doorontwikkeling van services in dit Unified Commerce platform en het verder uitbouwen van onze klantenkring. Hierbij maken we ook in toenemende mate gebruik van de innovatiekracht van onze belangrijkste technologiepartners.”

“De economische en geopolitieke onzekerheid heeft gevolgen voor de investeringsbereidheid van bedrijven in de Benelux, maar tot op heden blijft de impact beperkt. 2022 staat voor ons verder in het teken van het omvormen van Ctac tot een meer klant en talentgerichte organisatie, door de uitrol van het veranderprogramma Ignite.”

In het eerste en tweede kwartaal zal de uitrol hiervan naar verwachting een (enigszins) drukkend effect hebben op onze operationele resultaten. Onder voorbehoud van onvoorziene omstandigheden, verwachten we dat dit in de loop van het tweede halfjaar weer aantrekt. Daarmee houden we vast aan onze verwachting van een absolute stijging van omzet en EBITDA met een single digit autonome omzetgroei en een EBITDA-marge van 10%-12%.”

GROEPSPRESTATIES

Omzet

De omzet kwam in Q1 2022 uit op € 28,5 miljoen, een toename van 8,0%. Naast de bijdrage aan de omzetstijging vanuit de acquisitie van Digimij (1,9%), zien we ook autonoom een stijging (6,1%).

Omzet naar diensten € mln	Q1 2022	Q1 2021	Delta
Detachering en projecten	16,4	15,6	+5,1%
Cloud services	11,6	10,3	+12,6%
Licentie- en hardwareverkopen	0,5	0,5	+0,0%
Totaal	28,5	26,4	+8,0%

De autonome groei werd met name gedreven door een sterkere bijdrage van Detachering en projecten, met meer vraag naar tijdelijke IT-oplossingen. De cloud services omzet is gestegen door SAP Rise deals. De licentie- en hardwareverkopen zijn in Q1 2022 gelijk aan Q1 2021. Aan de ene kant stijgen de hardware verkopen stijgen als gevolg van de overname van Digimij. Aan de andere kant is er sprake van een lichte daling in de licentieverkopen, met name bij XV, dit als gevolg van project Inno in 2021.

Medewerkers FTE (tenzij anders vermeld)	Q1 2022	Q1 2021	Delta
Ultimo			
Direct	350	317	+10,4%
Indirect	102	100	+2,0%
Totaal	452	417	+8,4%
Gemiddeld			
Direct	349	321	+8,7%
Indirect	102	98	+4,1%
Totaal	451	419	+7,6%
Professionele inhuurkrachten (direct)	168	132	+27,3%

Het aantal directe FTE's is per ultimo Q1 2022 met 8,4% gestegen naar 452 als gevolg van de overname van Digimij en onze recruitmentinspanningen. Het gemiddeld aantal FTE's steeg met 7,6% naar 451. Het gemiddeld aantal directe FTE's nam met 8,7% toe. Het aantal indirecte FTE's steeg eveneens. Daarnaast is sprake van een toename van het aantal professionele directe inhuurkrachten, gerelateerd aan de groei in Detachering en projecten.

De omzet per medewerker (op basis van gemiddeld aantal directe FTE's inclusief professionele inhuurkrachten) nam af naar € 55.000 in Q2 2022 (Q1 2021: € 58.000). De daling wordt verklaard door onze strategische en succesvolle investering in de Ctac Masterclass, om meer IT-talent te recruter en aan ons te binden.

PERSBERICHT

EBITDA en EBIT

€ mln (tenzij anders vermeld)

	Q1 2022	Q1 2021	Delta
EBITDA	2,8	3,2	-12,5%
<i>Marge</i>	9,8%	12,1%	-2,3%
Afschrijvingen en amortisatie	1,3	1,5	-13,3%
EBIT	1,5	1,7	-11,8%
<i>Marge</i>	5,3%	6,4%	-1,1%

De EBITDA daalde met 12,5% naar € 2,8 miljoen, resulterend in een EBITDA-marge van 9,8%. De EBIT nam met 11,8% af naar € 1,5 miljoen, wat neerkomt op een EBIT-marge van 5,3%. De daling wordt hoofdzakelijk veroorzaakt door investeringen in Ctac Security, veranderprogramma Ignite alsmede kosten als gevolg van inflatie en lagere verkopen XV-licenties.

FINANCIËLE SLAGKRACHT

€ mln (tenzij anders vermeld)

	Q1 2022	Q1 2021	Delta
Operationele kasstroom	1,3	-0,2	+750,0%
Netto cash (per ultimo)	5,4	3,0	+80,0%
Headroom (per ultimo)	15,3	13,5	+13,3%

De financiële slagkracht is in Q1 2022 verder toegenomen. De operationele kasstroom, de netto cash positie evenals de leencapaciteit verbeterden. De stijging van de operationele kasstroom wordt verklaard doordat de debiteurenpositie per 31 maart 2021 is toegenomen, onder andere door de overname van Oliver in 2021 en de omzetstijging.

In Q1 2022 is 10% van het resterende aandelenbelang van Oliver en 20% van het resterende aandelenbelang van Purple Square in cash betaald. Ondanks deze betalingen is de netto cash positie verbeterd ten opzichte van het eerste kwartaal vorig jaar.

De lopende kredietfaciliteit is per heden niet aangewend, de headroom bedraagt per ultimo Q1 2022 € 15,3 miljoen. De liquiditeitspositie is gezond en geeft Ctac een goede uitgangspositie voor verdere groei.



FINANCIËLE AGENDA

- 4 mei 2022 : Algemene Vergadering van Aandeelhouders
- 29 juli 2022 : Publicatie bericht halfjaarcijfers 2022
- 30 september 2022 : Capital Markets Day
- 26 oktober 2022 : Trading update Q3 2022

Geen persberichten meer ontvangen of voorkeuren wijzigen? [Klik hier](#).

Disclaimer

Dit persbericht bevat uitspraken die prognoses geven over toekomstige resultaten van Ctac N.V. en geeft bepaalde intenties, doelstellingen en ambities weer op basis van huidige inzichten. Dergelijke prognoses zijn uiteraard niet vrij van risico's en kennen, gezien het feit dat geen zekerheid bestaat over de omstandigheden die in de toekomst van toepassing zijn, een bepaalde mate van onzekerheid. Er is een veelheid aan factoren die eraan ten grondslag kan liggen dat de werkelijke resultaten en prognoses kunnen afwijken van hetgeen ter zake in dit document is beschreven. Dergelijke factoren kunnen onder meer zijn: de algemene economische en technische ontwikkelingen, schaarste op de arbeidsmarkt, het tempo van internationalisering van de markt voor IT solutions en consulting activiteiten alsmede toekomstige acquisities en/of desinvesteringen.